

I tender nei trasporti e nella logistica

16 febbraio 2023

TUTTE LE INFORMAZIONI SUL CORSO

DOCENTE > Avv. ALESSIO TOTARO – Avv. CLAUDIO PERRELLA, Studio Legale RP Legal & Tax

DURATA > Ore 9,30-12,30

CORSO > Sede di Assologistica - Via Cornalia 19, Milano (5 minuti a piedi dalla Stazione Centrale)

OBIETTIVI > La ricerca di partner commerciali e fornitori affidabili, così come il benchmark sullo stato del settore di riferimento, possono essere effettuate ricorrendo a procedure di gara privata, di beauty contest o di tender. Queste forme di valutazione competitiva presentano indubbi vantaggi, ma è indispensabile adottare alcune precauzioni per evitare che gli esiti del confronto non siano attendibili o che abbiano inaspettate ricadute sul piano contrattuale. Basti pensare alla struttura dei requisiti di ingresso, o ai KPI di valutazione in sede di tender e in sede di esecuzione dei servizi, o ancora agli standard di sostenibilità e di compliance, oggi divenuti fondamentali.

Il corso si propone l'obiettivo di esaminare la natura giuridica dei tender e delle procedure di valutazione competitiva, i pro e contro rispetto alla contrattazione diretta e le modalità di gestione della gara. Verranno esaminati diversi formati di tender logistici, così da verificare i problemi che possono derivarne e le conseguenti soluzioni. Saranno analizzati i modelli di quotazione, cumulativa e dettagliata e verranno discusse le modalità di subcommissione delle attività demandate all'operatore prescelto a seguito di tender, pubblici e privati

PROGRAMMA

- Vantaggi e svantaggi dei tender privati
- Requisiti di ammissione e controlli preventivi
- Protocolli di legalità e corresponsabilità del committente
- Contenuto del tender, format di riferimento e schemi di redazione
- Sostenibilità e requisiti di compliance
- Rischi derivanti dall'offerta di reti di imprese e raggruppamenti operativi
- Clausole di valutazione della qualità della prestazione e clausole di KPI Key Performance Indicators
- Il subappalto nelle operazioni affidate mediante tender
- La negoziazione dei contratti oggetto del tender
- La chiusura del tender, l'affidamento dell'attività e la conclusione del contratto

DESTINATARI > Responsabili e personale di uffici legali e amministrativi che si occupano specificamente di questi argomenti

QUOTA > Il costo del corso per i Non Soci è di 150 euro più IVA

Per i Soci Assologistica (vedi circolare) e Assologistica Cultura e Formazione come da condizioni previste.

Fatturazione a cura di Serdocks s.r.l. (Società di Servizi di Assologistica)



La quota comprende dispensa del corso, attestato di frequenza, coffee break

Si prega di visionare il regolamento su: www.assologisticaculturaeformazione.com – sezione corsi

PER ISCRIZIONI > <https://culturaeformazione.assologistica.it/calendario-milano.html>
