



Assologistica Cultura e Formazione

La soluzione smart, easy ed economica ai tuoi problemi di formazione
in logistica e supply chain management

VIDEO CORSO

La valutazione competitiva dei fornitori: tender nei servizi di trasporto e logistica

In collaborazione con  Sviluppo chimica spa

DOCENTI: Avv.ti ALESSIO TOTARO e CLAUDIO PERRELLA - Studio Legale RP Legal & Tax



20 MAGGIO 2021 ore 9,30 – 12,30

IL LINK PER LA CONNESSIONE ONLINE VERRA' COMUNICATO ALL'INDIRIZZO DI POSTA ELETTRONICA DEGLI ISCRITTI

OBIETTIVI

La ricerca di partner commerciali e fornitori affidabili, così come il benchmark sullo stato del settore di riferimento, possono essere effettuate ricorrendo a procedure di gara privata, di beauty contest o di tender. Queste forme di valutazione competitiva presentano indubbi vantaggi, ma è indispensabile adottare alcune precauzioni per evitare che gli esiti del confronto non siano attendibili o che abbiano inaspettate ricadute sul piano contrattuale. Basti pensare alla struttura dei requisiti di ingresso, o ai KPI di valutazione in sede di tendere ed in sede di esecuzione dei servizi, o ancora agli standard di sostenibilità e di compliance, oggi divenuti fondamentali. Il corso si propone l'obiettivo di esaminare la natura giuridica dei tender e delle procedure di valutazione competitiva, i pro e contro rispetto alla contrattazione diretta e le modalità di gestione della gara. Verranno esaminati diversi formati di tender logistici, così da verificare i problemi che possono derivarne e le conseguenti soluzioni. Saranno analizzati i modelli di quotazione, cumulativa e dettagliata e verranno discusse le modalità di subcommissione delle attività demandate all'operatore prescelto a seguito di tender, pubblici e privati

PROGRAMMA

- Vantaggi e svantaggi dei tender privati
- Requisiti di ammissione e controlli preventivi
- Contenuto del tender, format di riferimento e schemi di redazione
- Sostenibilità e requisiti di compliance
- Rischi derivanti dall'offerta di reti di imprese e raggruppamenti operativi
- Clausole di valutazione della qualità della prestazione e clausole di KPI Key Performance Indicators
- Il subappalto nelle operazioni affidate mediante tender
- La negoziazione dei contratti oggetto del tender
- La chiusura del tender, l'affidamento dell'attività e la conclusione del contratto

DESTINATARI

Responsabili e personale di legali ed amministrativi che si occupano specificamente di questi argomenti

QUOTE

Il costo del Videocorso per i Non Soci è di 200 euro più IVA

Per i Soci Assologistica e Assologistica Cultura e Formazione come da condizioni previste

La quota comprende dispensa del corso e attestato di frequenza

SI PREGA DI VISIONARE IL REGOLAMENTO SU: WWW.ASSOLOGISTICACULTURAEFORMAZIONE.COM - SEZIONE CORSI

PER ISCRIZIONI: <https://culturaeformazione.assologistica.it/calendario-milano.html>