

# Tender logistici: quando e perché attivarli, facendo attenzione a normativa di riferimento e documentazione di gara

---

## 31 ottobre 2024

---

In collaborazione con SC Sviluppo Chimica  Sviluppo chimica spa e Certiquality  CERTIQUALITY

### TUTTE LE INFORMAZIONI SUL CORSO IN STREAMING O IN PRESENZA

---

**DOCENTE** > Avv. ALESSIO TOTARO – Avv. CLAUDIO PERRELLA, Studio Legale RP Legalitax

**DURATA** > Ore 9,30-12,30

**CORSO** > In Presenza > Sede di Assologistica - Via Cornalia 19, Milano (5 minuti a piedi dalla Stazione Centrale)  
In streaming > Il link per la connessione online verrà comunicato all'indirizzo email dell'iscritto.

*N.B. il corso è in forma ibrida; per chi avesse scelto di essere in presenza ricordiamo che viene assicurata la presenza solo se ci saranno almeno 5 partecipanti in aula fisica (verrà data comunicazione 2 giorni prima della data del corso se la presenza viene variata in streaming).*

**OBIETTIVI** > Ricerca e selezione di partner commerciali e fornitori affidabili sono operazioni complesse e delicate, per questo è consigliabile effettuarle ricorrendo a procedure di gara privata, di beauty contest o di tender. Queste forme di valutazione competitiva presentano indubbi vantaggi, ma è indispensabile adottare alcune precauzioni per evitare che gli esiti del confronto non siano attendibili o che abbiano inaspettate ricadute sul piano contrattuale. Il corso si propone l'obiettivo di esaminare la natura giuridica dei tender e delle procedure di valutazione competitiva, i pro e contro rispetto alla contrattazione diretta e le modalità di gestione della gara. Verranno esaminati diversi formati di tender logistici, così da verificare i problemi che possono derivarne e le conseguenti soluzioni. Saranno analizzati i modelli di quotazione, cumulativa e dettagliata e verranno discusse le modalità di subcommissione delle attività demandate all'operatore prescelto a seguito di tender, pubblici e privati

#### PROGRAMMA

- Perché formulare un tender, vantaggi e svantaggi
- Contenuto del tender, format di riferimento e schemi di redazione
- Pro e contro dell'offerta aperta e dell'offerta dettagliata
- Rischi derivanti dall'offerta di reti di imprese e raggruppamenti operativi
- Il subappalto nelle operazioni affidate mediante tender
- La negoziazione dei contratti oggetto del tender
- La chiusura del tender, l'affidamento dell'attività e la conclusione del contratto

**DESTINATARI** > Responsabili di uffici operativi, logistici, amministrativi e legali

**QUOTA** > Il costo del corso per i Non Soci è di 200 euro più IVA

Per i Soci Assologistica come da condizioni previste, trasmesse tramite circolare.

Fatturazione a cura di Serdocks s.r.l. (Società di Servizi di Assologistica)

**La quota comprende dispensa del corso, attestato di frequenza**

Si prega di visionare il regolamento su: [www.assologisticaculturaeformazione.com](http://www.assologisticaculturaeformazione.com) – sezione corsi

---

**PER ISCRIZIONI** > <https://culturaeformazione.assologistica.it/calendario-milano.html>