

PRO-PAYBACK Selling®

PANORAMICA DEL CORSO



Raggiungi il successo e mantieni il business redditizio con il nostro modello di vendita completo

- Comprendi il potere della tua offerta di vendita e comunicala efficacemente utilizzando "YOU Appeal"
- Aumenta la fiducia e apporta un cambiamento tempestivo individuando e superando le sfide
- Identifica i benefici derivati dalle domande di alto valore e il potere della strategia di "vendita per obiettivi"
- Ottieni la fiducia da parte del cliente mediante la tecnica di "chiusura" professionale

Nel mondo degli affari tutto dipende da una vendita efficace. Eppure, l'aumento della concorrenza e le aspettative dei clienti rendono difficile garantire nuove attività e fidelizzare i clienti esistenti. Questo diventa ancora più difficile se non si dispone di un processo di vendita comprovato da seguire.

PRO-PAYBACK Selling guida le persone in ogni fase del processo di vendita, individuando le attività fondamentali che ogni venditore deve sviluppare nel suo approccio di vendita. Si tratta di un corso basato su anni di ricerca e di risultati positivi che fornisce le basi per vendere con successo.



Prezzo totale x 2 gg: €400+IVA soci
€450+IVA non soci

Iscrizioni: <https://bit.ly/2SZ5leB>

Segreteria Assologista C&F:
tel. 026691567

QUANDO E DOVE

4 e 5 giugno 2019

(ore 9-18; pausa pranzo 13-14)

MILANO

Palazzo del Lavoro GiGroup
Piazza IV Novembre 5

Il corso permette a qualsiasi venditore esperto o alle prime armi, di imparare nuove tecniche e strategie mediante una formazione formale in materia di vendite.

IL PREZZO PER I SOCI E' RISERVATO AD ASSOLOGISTICA E ASSOLOGISTICA CULTURA E FORMAZIONE



CREDIAMO NELL'INDIVIDUO

a **GI GROUP** brand